

Clube dos EMPREENDEDORES

<http://lis1.lis.pt.solvay.com/ProgCorporativos/Empreendedores/HomePage/homepage.htm>

OUTUBRO 2000 / Nº 4

EDITORIAL

E+i. Empreender e Inovar. Jornadas Ibéricas Solvay. Barcelona. 19 e 20 de Outubro de 2000. São estes os "faróis" que nos guiam e iluminam os novos caminhos do nosso Grupo. Durante dois dias, os nossos colegas portugueses e espanhóis que mais se destacaram e contribuíram para o projecto Empreendedores e de Inovação, estiveram reunidos e conheceram quais os projectos mais relevantes na Região Ibérica. No entanto, não se tratou apenas de uma sessão de divulgação. Foi também realizado o balanço deste dois projectos que, como se salientou, é extremamente positivo. Existem já novos negócios em marcha, outros em fase de arranque e inúmeras situações de poupança de custos.

Como seria de esperar, o Grupo Impulsionador não ficou à margem destas jornadas e com o seu natural espírito de missão, prosseguiu a sua acção «evangelizadora» tendo participado activamente quer na organização, quer na apresentação dos resultados do seu trabalho.

As jornadas contaram com a presença de reconhecidos empreendedores em Portugal e Espanha que, além de relatarem as suas próprias vivências, tentaram caracterizar o empreendedor e a força que o move. Esta tentativa de caracterização, vinda de pessoas únicas e inovadoras, impossibilitou à partida o estabelecimento de um consenso. A única conclusão possível é que o empreendedor é único e é essa característica que o torna vencedor.

Porque a ocasião era de festa, celebraram-se também os melhores projectos Empreendedores através da atribuição de prémios. No entanto, ficou bem patente que todos os projectos possuem um elevado potencial e que no final saímos todos vencedores.

Acreditamos que os que tiveram a felicidade de estar presentes viram o seu esforço reconhecido e regressaram a casa com a sua confiança reforçada. Esperamos que partilhem com todos os vossos colegas essa confiança e motivação de forma a sermos todos, cada vez mais, únicos.

Deixem-se contaminar e contaminem.

O Grupo Impulsionador

Up, Up Innovation!

CSC: 1ª «Spin-off» Solvay

Este foi o primeiro caso de sucesso do projecto empreendedores. Pegando numa ideia/tecnologia iniciada e desenvolvida na Universidade Politécnica da Catalunha a Solvay e o seu empreendedor Javier Aranguren, aplicaram-na e transformaram-na numa empresa de tecnologia de ponta para a conservação de livros. O processo é só por si exemplar: o problema/necessidade chegou à universidade; esta desenvolveu a solução (tecnologia); a Solvay como parte dessa tecnologia tornou-se parceiro empresarial, havia um empreendedor motivado para agarrar o projecto; a empresa para comercialização do serviço foi criada. A CSC (Conservación de Sustratos Celulósicos) está-se a tornar numa empresa de referência no tratamento de livros e documentos.



EMPREENDEDORISMO: os exemplos vindos de fora

Um dos objectivos das Jornadas e+i era a apresentação de experiências de empreendedores exteriores ao mundo Solvay. Pretendia-se ilustrar com exemplos reais todo o percurso feito por cada empreendedor no desenvolvimento do seu projecto.

Em nome da chamada nova economia pudemos contar com representantes dos seus dois eixos principais: a Nextret, representada pelo seu jovem presidente Albert Domingo, pela internet e comércio electrónico, e a STAB – Sociedade de

Tratamento de Águas e Biotecnologia, representada por Orfeu Flores e Hélder Alves, pela biotecnologia.

Recebemos ainda os testemunhos de empreendedores de sectores mais convencionais da economia: Antonio Llorens, que nos falou da actividade bem sucedida da sua empresa de catering, Serunion, e Armando Alvarez, que fez incidir a sua exposição na longa relação entre a Solvay e o seu grupo de empresas, Armando Alvarez, S.A.

Por fim, ouvimos o relato de

Guy Mercier, um empreendedor que fez o caminho inverso: constituiu a sua empresa, vendeu-a e ingressou nos quadros da Solvay.

De tudo o que ficou dito, salientamos dois dos aspectos que foram mais insistentemente repetidos: tudo começa com a detecção e aproveitamento duma oportunidade; o desenvolvimento dessa oportunidade consegue-se, em parte, com conhecimentos técnicos e, em grande medida, com grandes doses de entusiasmo e entrega ao projecto.



UM PRÉMIO em Barcelona

Brites dos Santos estava contente, e com ele todos os lusos que participaram nas jornadas de inovação "Empreender e Inovar". O caso não era para menos, a apresentação do Projecto "Empresa de Formação de Segurança", do qual BS é "pai", acabara de ganhar um prémio ibérico nas jornadas.

Passou-se tudo assim...

A concurso existiam quatro projectos (dois para cada país): Duphalac, PuriAgru, Tijoleiras em PVC e Formação em Segurança, e em jogo estavam dois prémios: Prémio Melhor Investimento e Prémio Melhor Apresentação. (sobre os detalhes de cada projecto ver caixa nesta página).

As regras do "jogo" obrigavam cada Empreendedor a fazer a apresentação do seu projecto

perante a assembleia, respondendo em seguida às questões colocadas, e assim, cada Empreendedor defendeu, durante meia hora, com mais ou menos ardor, a sua dama, tentando convencer a assembleia a investir no seu projecto.

Para que o "exercício" fosse o mais real possível, todos os participantes nas jornadas possuíam cheques de 10.000 EUR (que, infelizmente, provou-se mais tarde que não eram verdadeiros) para "investirem/votarem" no projecto que lhes parecesse mais viável. Após as apresentações, dúvidas esclarecidas procedeu-se à votação.

O Prémio do Melhor Investimento foi para o Projecto Tijoleiras em PVC, defendido por Francesc Gay, que deu a cara por um grupo pluri-disciplinar, base desta ideia de negócio. A

assembleia (investidores) considerou que este projecto tem um potencial alargado e nele votou (investiria) o seu dinheiro.

Para a frente Francesc e seu "team".

Brites dos Santos, como foi dito acima ganhou o Prémio da Melhor Apresentação.

Apresentação cuidada e cheia de paixão como sempre.

Extra concurso foi ainda atribuído um prémio tipo Empreendedor do Ano/Projecto do Ano a Javier Aranguren pelo projecto de um processo totalmente inovador na recuperação de livros. Javier é actualmente o Director da empresas CSC (Consección de Sustratos Celulósicos) que explora este negócio.

Aos premiados os nossos parabéns e muitos êxitos empreendedores.



Grupos Impulsionadores IBERICOS

Após a apresentação de M. Duhem, que falou sobre o Projecto Empreendedores e os respectivos resultados, os Grupos Impulsionadores Ibéricos falaram da sua experiência, da forma como estão organizados e dos vários tipos de actuação em cada um dos centros.

Foram apresentados os principais campos de actuação dos dois Grupos Impulsionadores: divulgação do Projecto Empreendedores, prospecção de projectos e apoio ao desenvolvimento dos projectos.

Com esta apresentação ficou claro que ambos os grupos estão bem organizados e preparados para darem todo o apoio necessário ao empreendedor que pretenda desenvolver o seu projecto. Assim...

NÃO EXISTEM MAIS RAZÕES PARA ABANDONAR AS SUAS BOAS IDEIAS CONTE CONNOSCO!!!



VOZ AOS EMPREENDEDORES

Duphalac

Evidenciando os efeitos positivos que o Duphalac tem na absorção do cálcio pelo organismo, Oscar Miranda e Oscar Fillat encontraram uma solução para dar um novo fôlego comercial a este medicamento. O reposicionamento em termos de marketing permitirá incrementar de modo significativo o volume de vendas.

PuriAgru



A utilização do peróxido de hidrogénio no tratamento dos efluentes das indústrias agro-alimentares constitui o projecto de Manuel Guedes da Silva. A criação de uma empresa que comercialize simultaneamente a água oxigenada e o serviço de tratamento de efluentes permitirá gerar maior valor acrescentado e ampliar o mercado da água oxigenada.

Tijoleiras em PVC

Francesc Gay apresentou o projecto de fabricação de tijoleiras para a construção civil em PVC. As peças fabricadas neste material apresentam diversas vantagens em relação aos produtos tradicionais. A entrada deste produto no sector da construção civil poderá rasgar novas e promissoras perspectivas para aplicação do PVC.

Formação em Segurança

Atento às carências do mercado e consciente das potencialidades do know how Solvay, Artur Brites dos Santos concebeu uma empresa de formação sobre segurança. Os seus cursos marcarão a diferença em relação aos existentes no mercado através da competência, do acompanhamento pós-formação, das reciclagens e da avaliação dos resultados da formação.